

## BTSa Technico-Commercial

BREVET DE TECHNICIEN SUPERIEUR AGRICOLE (NIVEAU 5)

### Options

- Univers Jardins et Animaux de Compagnie,
- Alimentations et Boissons.

### Objectifs de la formation

- Développer vos compétences commerciales,
- Acquérir des compétences professionnelles, techniques et générales.

### Modalités pédagogiques

- Contrat d'alternance

### Modalités d'examens

- Contrôles en cours de formation (50% de la note finale),
- Épreuves terminales nationales (2 écrits et un oral, 50% de la note finale).





### PRÉ-REQUIS

- ▶ Avoir moins de 30 ans par apprentissage ou une reconnaissance RQTH
- ▶ Avoir une entreprise d'accueil
- ▶ Être titulaire d'un diplôme niveau 4



### INSCRIPTION

- ▶ Constitution d'un dossier administratif complet
- ▶ En fonction de la date de rentrée de la formation



### FINANÇEMENT

- ▶ Contrat d'apprentissage financé par un OPCO en fonction de leur âge et du niveau de formations sur la base du SMIC



### DURÉE/HORAIRES

- ▶ Du lundi au vendredi de 8h30 à 12h00 et de 13h00 à 16h30
- ▶ 35 heures en Entreprise - Contrat de 2 ans
- ▶ Volumétrie : 1365 heures



### LIEU DE FORMATION

- ▶ Rivesaltes
- ▶ Zone St-Charles



**Mme Cécile Zaatar**  
Référente handicap CFA  
Tél. 04 68 64 89 77



### CONTACT

**CFA agricole des Pyrénées-Orientales**  
1 avenue des Pyrénées - 66600 Rivesaltes  
Tél. 04 68 64 89 77  
cfa.pyrenees-orientales@educagri.fr  
[agricampus66.fr](http://agricampus66.fr)

# Contenu du programme

## MODULES GÉNÉRAUX

- Accompagnement du projet personnel et professionnel
- Organisation économique, sociale et juridique
- Technique d'expression, de communication, d'animation et de documentation
- Langue vivante (Anglais ou Espagnol)
- Éducation physique et sportive

## MODULES PROFESSIONNELS

- Traitement des données
- Technologies de l'information et du multimédia
- Économie d'entreprise
- Gestion
- Mercatique
- Relation commerciale
- Complément économique et commercial en lien avec le champ professionnel
- Projet commercial et actions professionnelles
- Champ professionnel
- Langage technico-commercial
- Modules pluridisciplinaires (formation logiciel, workshop, voyages d'études, etc.)
- SST (Sauveteur Secouriste au Travail)

## Poursuite d'études

- ▶▶ Licences professionnelles en commerce/management
- ▶▶ Certificats de Spécialisation
- ▶▶ Écoles d'ingénieur

## Entrée dans la vie professionnelle

- ▶▶ Technico-commercial
- ▶▶ Responsable de rayon produits frais/animalerie/jardinierie
- ▶▶ Acheteur-vendeur / Acheteuse-vendeuse commerce de gros



**agri campus 66**  
*cultivez votre avenir*

